

预算 10 万想捡漏？新能源 “烂尾车” 能不能买？

来源：叶淑娟 发布时间：2025-11-17 07:37:50

刚毕业要通勤、预算就 10 万出头，还想用上宁德时代电池、双叉臂悬挂？最近不少年轻人把目光盯向了新能源 “烂尾车”—— 车企破产或停产后的 “jue版车”，几万、十几万就能拿下原价几十万的配置，听着就像捡了大便宜。但这种 “抄底” 到底值不值？“烂尾车” 背后藏着哪些看不见的麻烦？今天就用大白话捋透利弊，帮你避开糊涂账。

先搞懂：啥是新能源 “烂尾车”？常见情况有哪些？

新能源 “烂尾车”，简单说就是车企经营不下去、破产或停产，留下的没人管的车型。这些车企大多是新能源新势力，没扛住市场竞争，最后倒闭离场，车辆也就没了原厂售后支持，成了 “没人疼的孩子”。

市面上有不少典型情况：2023 年威马汽车破产，没扛住市场竞争、管理没做好，再加上资金链断了，旗下 EX5、E5 车型曾短暂复产，但中间两年时间里，车主系统完全停摆，手机 APP 压根没法用，充电、查车况这些功能全受影响，甚至有车主反映充电枪都配不上了，只能找第三方充电桩勉强凑合用；2019 年成立的高合 HiPhi X，2024 年 2 月就宣布停产破产，欠的钱高达 157.81 亿元，这款车曾想走高端路线，可技术储备不够，多数零部件都是从外面买了拼装的，后期想找个匹配的小零件都难；前身为广汽蔚来的合创汽车，2025 年初就不干了，累计亏了超 30 亿元，总负债 49.2 亿元；2025 年 6 月，哪吒汽车母公司合众新能源被裁定破产，超 40 万车主受影响，之前承诺的整车质保、电池质保全不算数了，有车主电池衰减后，只能自己掏几万块钱换。



这些车都有个通病：车企一倒闭，售后直接没人管了，配件买不到、软件不更新、质保作废，甚至连商业保险都难买，车主后续用车只能自己想办法。

年轻人为啥愿意买？4 个原因，刚好踩中需求

明知道是“没人管”的车，还是有年轻人主动入手，背后的想法其实实在，全是冲着实际需求来的：



价格和配置的落差确实诱人。原价 73 万的高合 HiPhi X，现在 18 万就能拿下；极越 07 从 22.99 万降到 14.8 万；威马 W6 更狠，从 28 万跌到 6 万左右。这些车的硬件配置可不差，比如装的是宁德时代的动力电池、高通的处理芯片，还有双叉臂悬挂这些，同价位新车里难找到，对看重性价比的年轻人来说，花少钱就能用上不错的配置，短期内用车体验提升大。

高尔夫最低售价：12.39万起最高降价：0.60万图片参数配置询底价懂车分3.77懂车实测空间·性能等车友圈31万车友热议二手车1.55万起 | 1857辆

消费观念务实，不迷信品牌光环。现在不少年轻人买车，不再执着于品牌，觉得“车企倒了没关系，服务器关了车机用不了也能忍，只要电池没衰减、悬挂没异响，能正常代步就行”。而且通勤半径固定，每天就跑二三十公里，对智能功能没啥依赖，基础驾驶、续航这些需求能满足，就没必要为品牌溢价多花钱。

预算有限，又急需用车。刚工作没多久的年轻人，大多没多少积蓄，预算大多在 10 万左右，新车里要么配置太低，要么续航不够，很难选到满意的。而“烂尾车”的价格刚好卡在这个区间，成了“先解决有无”的无奈选择——比起“选个稳妥品牌慢慢攒钱”，“当下有车开”的需求迫切，尤其是在公共交通不方便的城市。



逸动最低售价：3.99万起最高降价：3.30万图片参数配置询底价懂车分3.46懂车实测空间·性能等车友圈64万车友热议二手车0.68万起 | 809辆

部分技术爱好者享受 DIY 乐趣。有些年轻人本身懂汽车维修，或者就喜欢动手改装，他们会把“烂尾车”当成“大玩具”：用第三方软件给车机刷机，恢复导航、音乐这些基础功能；从报废车上拆电池模组、传感器这些零件来修；甚至和其他车主建个群，共享维修资源和技术经验，靠自己解决售后问题，这种“自己动手丰衣足食”的过程，对他们来说也是一种乐趣。

优势直观，但这些风险才是藏着的“隐形成本”

“烂尾车”的价格和配置优势没人否认，但背后的风险是“隐形成本”，稍不注意就会亏得比省的多：

让人头疼的是售后和维修难题。新能源车零部件大多是定制的，车企一停产，供应链直接断了，很多车主反映“跑遍全国汽配城都找不到匹配的零件”，只能买拆车件或非原厂配件。拆车件大多来自报废车、事故车，质量参差不齐，可能藏着故障，比如电池模组衰减不一样、电机有磨损，用一段时间就出问题；非原厂配件则可能和车辆不兼容，影响行驶安全。

麻烦的是，车企会给车辆控制系统加密，第三方维修店读不出故障码，就算找到零件，也难精准维修——比如电池热管理系统出问题，第三方只能简单查查，没法像原厂那样通过软件校准。之前上海就有修理工因为破解电池管理系统，被判了破坏计算机信息系统罪。再加上全国新能源专业维修技工还不到 10 万人，而新能源汽车保有量已经有 3140 万辆，就算能找到零件，也未必能找到会修的人，很多车主只能“凑活开”。

这里分享个实用技巧：入手前可以先在二手配件平台（比如拆车坊、闲鱼）搜对应车型的常用零件（像电池传感器、充电接口），看看能不能买到、价格怎么样，要是搜不到或价格离谱，后续维修大概率会很麻烦。

保险和安全保障跟不上。不少保险公司把倒闭品牌的车型归为高风险，要么商业险保费涨很多（比正常车型高 30%-50%），要么直接拒保，车主只能买交强险，相当于“半裸奔”上路。就算有些小众保险公司愿意保，也会把电池故障、电路问题这些列为免责条款，出问题后照样不赔钱。而且动力电池的衰减、电路老化这些安全隐患，没有原厂专业检测和质保兜底，比如电池 SOC（剩余电量）显示不准、充电速度突然变慢，这些可能是安全事故的前兆，普通人判断不出来。行业数据显示，新能源汽车故障里，30% 以上和电池有关，而“烂尾车”的电池缺乏后续校准维护，风险比正常车型高不少。

入手前可以先联系 3 家以上保险公司问问报价和能保的范围，把保险成本提前算进总预算里，别到时候买了车却没法上商业险。

技术过时快，想转手都难。新能源技术更新太快，今天的“高配置”，三年后可能就落后了，还不兼容新东西。比如早期的“烂尾车”没有 OTA 升级功能，车机系统没法更新，导航地图是老的、新手机连不上；还有些车的充电协议和新充电桩不兼容，充电速度越来越慢，甚至出现“充电桩认不出车辆”的情况。而且二手市场对“烂尾车”接受度低，比如天际汽车破产后，旗下车型二手车贬值率高达 80%，一辆原价 20 万的车，两年后只能卖 4 万左右，极越部分车型也因为技术落后，二手市场没人要，可能只能当废铁处理，相当于“买时省钱，卖时亏到底”。

五菱缤果最低售价：5.18万起最高降价：1.30万图片参数配置询底价懂车分3.39懂车实测空间·性能等车友圈11万车友热议二手车3.17万起 | 280辆

维权难度大，权益难保障。车企破产后，消费者的权益在债务清偿里排得靠后，就算打官司赢了，公司账上没钱，也拿不到赔偿。威马车主就曾集体维权，虽然赢了官司，但公司早就没钱了，只能不了了之。虽然《汽车销售管理办法》规定车企要保证 10 年配件供应，但实际执行中没人好好监管，很多倒闭车企根本做不到，车主想投诉都找不到负责的人。而且如果车辆涉及召回，没有车企牵头处理，车主只能自己掏钱修，风险全由个人承担。

红旗国礼最低售价：718.00万起图片参数配置询底价懂车分暂无懂车实测暂无车友圈1.6万车友热议二手车暂无到底该不该买？分人群的实用建议，别盲目跟风

“烂尾车”不是不能买，但不适合所有人，关键看自己的需求和能承受风险的能力：

如果是普通消费者，没有维修资源、不懂汽车技术，只是想安安稳稳通勤用车，建议优先选品牌稳健、售后体系完善的入门级新车。就算配置低一点、续航短一点，也能避免后续维修没人管、保险难买的麻烦，长期用车省心。比如 10 万左右预算，能买到不少主流品牌的入门新能源车型，虽然没有双叉臂悬挂，但电池质保、售后维修都有保障，后续用车成本可控。

领克06最低售价：9.96万起最高降价：1.80万图片参数配置询底价懂车分3.72懂车实测空间·性能等车友圈33万车友热议二手车4.68万起 | 330辆

如果是预算有限、懂维修技术，或者有稳定维修渠道的人，想短期过渡用（比如 1-2 年），可以考虑，但入手前一定要做好三件事：一是全面检测关键部件，重点查电池健康度（行业里叫 SOH，建议不低于 85%）、电池循环次数（zui好不超过 500 次）、电机运行状态，找第三方机构出个检测报告，费用大概 300-500 元，别买到事故车、泡水车；二是提前找好维修资源，加入对应车型的车主群，了解配件在哪买、哪些第三方维修店靠谱，甚至可以提前囤点常用零件（比如传感器、滤芯）；三是算清楚后续成本，比如预估保费、可能要花的维修费，再加上贬值的损失，看看总成本是不是真的比买新车划算。

入手前还要避开这些坑：不买电池循环次数超过 1000 次的车，这类电池衰减严重，可能用一年就需要更换；不买没有完整维保记录的车，没法判断车辆之前有没有出过重大故障，可通过 4S 店或第三方平台（如懂车帝、查博士）查询；不买电路有改装痕迹的车，改装后的电路容易短路，有安全隐患；不买冷门车型，冷门车型的拆车件更难找到，后续维修麻烦。
#头条媒体人计划#

行业层面的反思：“烂尾车”不是小事，需要多方兜底

“烂尾车”现象的出现，不仅能看出新能源行业竞争的残酷，也暴露了售后保障体系的短板。对行业来说，需要建立完善的机制：比如要求车企按销量缴纳售后保障基金，破产后用这笔钱保障配件供应和维修服务；推动零部件标准化，开放车辆诊断接口，允许第三方机构合法维修，打破原厂维修的垄断；同时加强行业准入和退出监管，对快破产的车企提前预警，监督它们履行售后责任，比如提前预留配件、对接好第三方维修机构。

银河E8最低售价：12.18万起最高降价：2.80万图片参数配置询底价懂车分4.10懂车实测空间·性能等车友圈8.4万车友热议二手车9.38万起 | 35辆

对年轻人来说，“低价买高配”的诱惑大，但买车本质是“长期消费”，不仅要算买的时候花多少钱，还要算后续的使用费和可能的风险成本。“烂尾车”买的是当下的配置，赌的是未来的维修资源，除非有足够的 ability 应对后续问题，否则别轻易跟风。毕竟用车是为了方便，不是为了给自己添堵。

你有没有关注过新能源“烂尾车”？身边有人买过吗？用着感觉怎么样？或者你觉得预

算有限的话，是选“烂尾车”还是入门级新车？欢迎在评论区分享你的看法，咱们一起交流避坑经验～

HTML版本：[预算 10 万想捡漏？新能源“烂尾车”能不能买？](#)